ДОГОВОР No. . .

(о представительстве фирмы)

г. . . . . . . . <>. . . . . . . . .19 г.

. . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . ,

(наименование организации, предприятия, кооператива)

именуемое в дальнейшем <> в лице: . . . . . . . . . . . . . . . .

. . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . ,

(должность, фамилия, имя, отчество)

действующего на основании . . . . . . . . . . . . . . . . . . . с одной

стороны, и . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . ,

(наименование организации, предприятия, кооператива)

именуемое в дальнейшем <> в лице . . . . . . . . . . . . .

. . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . ,

действующего на основании . . . . . . . . . . . . . . . . . . . с другой

стороны, заключили настоящий договор, именуемый в дальнейшем <>

о нижеследующем:

1. Предмет Договора

1.1. Фирма предоставляет Представителю исключительное право на про-

дажу следующих производимых ею товаров и помощь в оказании следующих ус-

луг . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . .

. . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . .

. . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . .

. . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . .

на территории . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . именуемой

в дальнейшем Территорией Представительства.

1.2. Представительство осуществляется в следующей форме:

1.2.1. Сделки, совершенные при посредничестве Представителя, счита-

ются принятыми окончательно только тогда, когда Фирма подтвердит их пись-

мом или телексом.

1.2.2. Счета выставляются и инкассируются Фирмой.

1.2.3. Переписка с клиентами осуществляется Фирмой, а передачу пи-

сем осуществляет Представитель.

1.2.4. Другие формы:. . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . .

. . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . .

. . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . .

. . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . .

1.3. Договор заключен на основании . . . . . . . . . . . . . . . .

2. Права и обязанности сторон

2.1. Представитель обязан представлять интересы Фирмы с добросо-

вестностью коммерсанта, прежде всего в период действия настоящего Дого-

вора, не представлять никаких фирм-конкурентов и не реализовывать их про-

дукции. При нарушении этого условия Договор может быть досрочно расторг-

нут в одностороннем порядке.

2.2. Представитель в ходе своей деятельности обязан следовать ука-

заниям и директивам Фирмы.

2.3. Представитель обязан сохранять в тайне предоставленные ему

коммерческие секреты и условия Фирмы даже после истечения срока действия

настоящего Договора.

2.4. Если между Представителем и клиентами на Территории представи-

тельства переписка ведется напрямую, то Представитель обязан пересылать

копии Фирме и следить, чтобы в этой переписке было однозначно указано на

представительство Фирмы, а именно . . . . . . . . . . . . . . . . . . . .

2.5. Представитель обязан регулярно, но не реже . . . . . . раз

в месяц, направлять Фирме письменные отчеты о соответствующем рынке (по

совершенным и планируемым сделкам) и о динамике цен на территории предс-

тавительства.

2.6. Представитель обязан прикладывать разумные усилия, чтобы ак-

тивизировать настоящие Сделки на Территории представительства , поддержи-

вать Фирму при совершении сделок и особенно оказывать помощь Фирме в по-

лучении расчетов.

2.7. Обязанности Фирмы: . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . .

. . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . .

. . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . .

3. Расчеты по Договору

3.1. Комиссионное вознаграждение Представителя составляет . . . . %

от дохода нетто Фирмы по всем осуществляемым через Представителя контрак-

там.

3.2. При поступлении запросов от Представителя на товар для Терри-

тории Представительства, Фирма рассчитывает свои цены на базе соответст-

вующих фрахтовых расходов и с учетом коньюнктуры рынка. Если Представите-

лю на этой базе удается получить более высокую выручку, то разница будет

распределяться между сторонами поровну. Если представитель потребует от

Фирмы снижения предложенной цены и впоследствии ему удастся получить бо-

лее высокую цену, то распределение прибыли в вышеназванном случае не про-

изводится.

Возможность обеспечения цены на рассчитываемой Фирмой базе опреде-

ляется отдельно с учетом действующих на данный период условий рынка.

3.3. Право на получение комиссионного вознаграждения предоставля-

ется исключительно на период поступления по счетам Фирмы в размере посту-

пающих от клиентов сумм. Расчет и выплата комиссионного вознаграждения

за квартал производится в конце квартала без выплаты процента за период.

3.4. Возмещение общих (накладных) расходов (почтовые расходы, рас-

ходы по отправке телеграмм, телексов, командировочные и т. д.), а также

расходов, оплаченных наличными не осуществляется.

4. Ответственность сторон

4.1. За невыполнение или несоответствующее выполнение своих обяза-

тельств стороны несут ответственность, предусмотренную правом . . . . . .

. . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . .

4.2. Дополнительные санкции:. . . . . . . . . . . . . . . . . . . .

. . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . .

4.3. Решение всех споров осуществляется в . . . . . . . . . . . . .

. . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . .

4.4. При нарушении настоящего Договора одной из сторон он может

быть досрочно расторгнут другой в одностороннем порядке, противоположная

сторона уведомляется заказным письмом, договор считается расторгнутым с

этого момента.

5. Особые условия

5.1. Действие настоящего Договора ограничивается вышеупомянутыми

коммерческими сферами. Если Представитель частично станет посредником в

иных коммерческих сделках, то эти сделки стороны обязаны обсудить допол-

нительно, в том числе, размер комиссионного вознаграждения и порядок его

выплаты.

5.2. Если одно или несколько условий настоящего Договора теряют

свою силу, это не распространяется на отдельные условия.

5.3. Другие условия:. . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . .

. . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . .

6. Заключительные условия

6.1. Все изменения, дополнения настоящего Договора действительны

лишь в том случае, если они оформлены в письменной форме и подписаны обе-

ими сторонами.

6.2. Заголовки статей предназначены для удобства пользования текс-

том и они не будут приниматься во внимание при толковании настоящего До-

говора.

6.3. Настоящий Договор составляет и выражает все договорные условия

и понимание между участвующими сторонами в отношении всех упомянутых

здесь вопросов, при этом все предыдущие обсуждения, обещания и представ-

ления между сторонами, если таковые имелись, кроме упомянутых в п. 1.3,

теряют силу.

6.4. Подписанный Договор входит в силу с <>. . . . . 19 г. по

<>. . . . . .19 г.

7. Юридические адреса и подписи сторон

Фирма . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . .

. . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . .

. . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . .

Представитель . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . .

. . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . . .

В случае изменения юридического адреса, номера расчетного счета или

обслуживающего банка стороны обязаны в . . . -дневный срок уведомить об

этом друг друга.

От Фирмы От Представителя

Комментарии:

Выражает одну из тенденций современных событий концепций - предос-

тавление исключительных прав. Поэтому очень внимательно выбирайте контр-

агентов-представителей, не заключайте договор на длительный срок, предус-

мотрите как можно больше оснований для одностороннего расторжения Вами

договора. Имейте ввиду, что иногда договор о представительстве заключа-

ется специально, чтобы заморозить Ваш сбыт на территории представителя.

1.1. Следует четко оговорить товары и территорию, на которой они

распространяются.

2.3. Рекомендуется заключить еще договор о неразглашении.

5.3. Следует помнить, что нормативных актов, регламентирующих пре-

доставление исключительных прав в отечественном законодательстве практи-

чески нет, поэтому как можно больше условий необходимо оговаривать в

тексте договора в явной форме.